

鎌ヶ谷市・(公社) 全日本不動産協会千葉県本部 企業誘致マッチングシステム概要

<趣旨>

鎌ヶ谷市では、企業が進出するために活用可能な用地が限られていることから、進出希望企業の立地ニーズと協会員が持つ不動産情報のマッチングを図り、企業誘致を促進する。

<対象者>

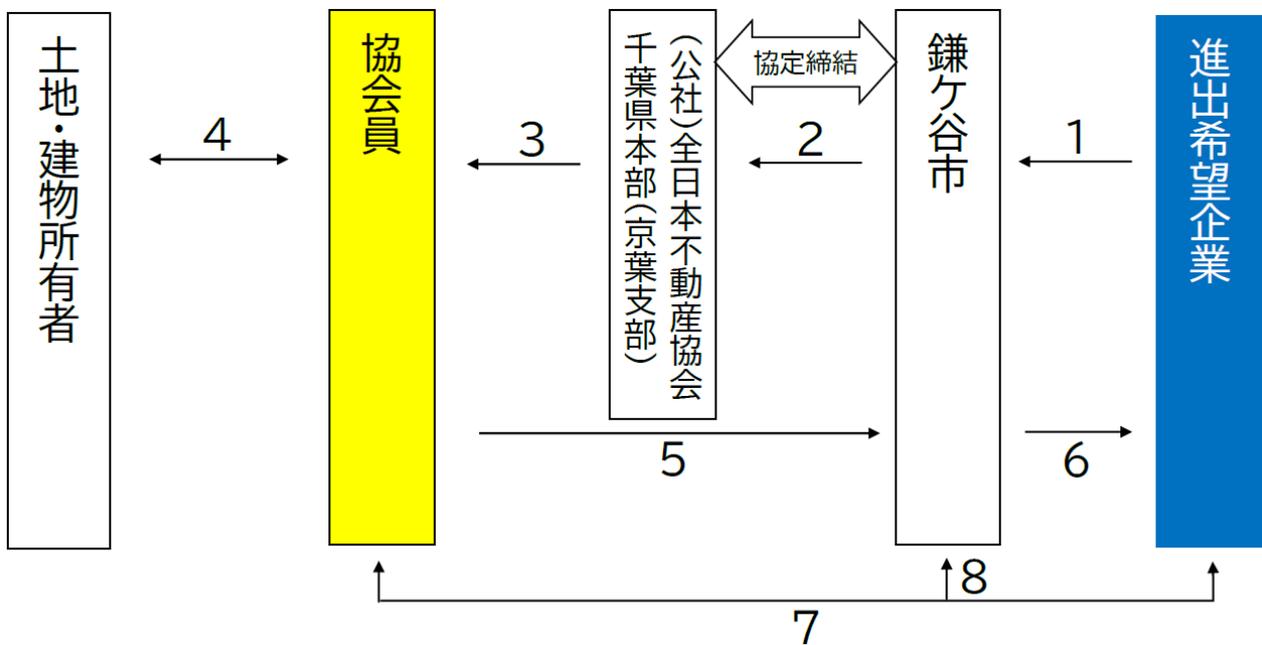
協会員 … (公社) 全日本不動産協会千葉県本部京葉支部に加入する事業者

進出希望企業…市内へ立地するための土地や建物(倉庫、事務所など)を探している企業

<対象とする不動産情報>

市内の土地・建物の売買及び賃貸借に関する情報

<マッチングシステムフロー>



- 1 進出希望企業から市へ希望する物件の条件について相談
- 2 市から協会京葉支部へ1について照会
- 3 協会から協会員へ1についてeメール・FAX等で情報提供
- 4 協会員から土地・建物所有者へ意向確認の上、情報提供の承諾を得る。
- 5 協会員から市へ物件情報の提供※
- 6 市から進出希望企業へ5の物件情報を提供
- 7 進出希望企業は、希望する物件があった場合、協会員(土地・建物所有者)と具体的な交渉を進める。
- 8 進出希望企業及び協会員は、成約に至った場合、その旨を市に報告する。
- 9 市から協会へ8の結果を報告する。

※同一物件の情報提供が複数あった場合は、原則、最初に市が受理した協会員のみ6へ進む(受理とは、市が記入内容に不備がないと認めた「鎌ヶ谷市産業用不動産物件情報提供書 第2号様式」を受け付けること。)